

Продолжение.
Начало на стр. 1

Антонина Ломакина

Стоит ли создавать накопления на случай крайней внезапности? Ради обеспечения будущего своих детей, других близких родственников. Оптимист-россиянин рассуждает так: «Зачем вкладывать куда-то деньги, если я не собираюсь умирать?». «Когда умру, — думает уже пессимист, — как я узнаю, что мои родные действительно получили выплаты?»

Тем не менее одним из самых быстрорастущих сегментов финансовых услуг в 2013 году считается страхование жизни. Однако показатели российской активности заметно отстают по ключевым показателям от экономически развитых стран Европы, Азии, Америки.

Среди основных причин отставания сами страховщики называют:

- достаточно низкие доходы населения,
- высокую закредитованность,
- недоверие людей к любым финансовым компаниям
- и, конечно же, низкую финансовую грамотность населения.

Если человек принимает решение о страховании, он должен тщательно и взвешенно подойти к выбору продукта страхования, рассчитать свои возможности (ведь приобретение страхового полиса — это серьезные финансовые обязательства) и, самостоятельно или при помощи страховой компании, оценить свою жизнь. Как правило, это 2-3 годовых дохода.

Рынок страхования сегодня предоставляет возможность выбрать оптимальный вариант.

Самое распространённое сейчас — кредитное страхование — продукт, которым уже воспользовались многие, получая кредит в банке. Зачастую кредитное страхование воспринимается клиентами банков как навязывание

СКОЛЬКО СТОИТ ЖИЗНЬ?

Тема эта — крайне интимная



ненужной услуги. Но, если она предоставлена добросовестно, кредитозаемщик и его семья защищены на размер задолженности по кредиту перед банком.

Рисковое страхование жизни обеспечивает финансовую защиту семьи застрахованного на случай его смерти.

Более сложный продукт — накопительное страхование жизни. Оно ориентировано на постепенное фор-

мирование сбережений (накоплений). При этом всегда включает и рисковую составляющую, обеспечивающую защиту на случай наступления смерти и других предусмотренных договором опасностей.

Наиболее распространенным вариантом накопительного страхования в нашей стране еще со времен СССР является смешанное страхование жизни. Выплата страховой суммы по нему

производится в случае смерти застрахованного в течение срока страхования либо в конце срока, если застрахованный дожил до него.

Важно понимать, что классические накопительные программы страхования жизни — это не инструмент получения сверхприбылей, как, например, ПИФы. Это инструмент, который позволяет защитить накопления и обеспечить финансовую прибыль семьи. Ключевое отличие программ по страхованию жизни от других финансовых инструментов — это непосредственно страхование, то есть возможность получить страховую выплату при непредвиденных обстоятельствах, связанных со здоровьем.

Инвестиционное страхование жизни — продукт относительно новый на рынке страхования. Это некий симбиоз накопительного страхования и традиционной формы инвестирования. При этом он вообрал в себя преимущества как страхования, так и системы инвестиций. Страховщики утверждают, что ИСЖ — продукт очень привлекательный и у него практически отсутствуют минусы.

Предполагается, что владелец полиса ИСЖ может рассчитывать на льготную систему налогообложения. Средства ИСЖ не делятся при разводе, их невозможно конфисковать в судебном порядке. В случае смерти владельца счета наследники получают компенсацию немедленно. Более или менее приличная прибыль при этом виде страхования возникает через 5-7 лет после заключения договора.

Подводя итоги 2013 года в финансовом плане, можете ли вы сказать: находитесь сейчас в эмоциональном состоянии оптимиста или пессимиста? Какие именно финансовые события повлияли на ваше настроение? Эти вопросы «ФК» задал известным в Кузбассе людям.



Алексей Анатольевич Разуков, директор областного театра драмы им. А.В. Луначарского:

— Итоги года меня вполне удовлетворяют, поскольку театр идет по нарастающей как с точки зрения наполнения зала, так и в финансовом смысле (что, впрочем, взаимосвязано).

Важным событием года считаю начало нового этапа международного театрального проекта «Кузбасс — Финляндия» и премьеру спектакля по Ф.М. Достоевскому «Записки из Мертвого дома», который поставил финский режиссер Камран Шахмардан. Как это связано с финансами? Напрямую. Поскольку репертуарный театр, к которому относится наш областной, не может существовать без дотаций из бюджета, тема самоокупаемости не стоит самоцелью. Однако зарабатывать мы обязаны. Прежде всего, удовлетворяя запросы зрителя и привлекая его к нам. Во-вторых, за счет интеграции с российским, мировым театральным сообществом. Сегодня наши артисты уже не боятся выезжать за рубеж и представлять свое искусство. Все это способствует как творческому, так и финансовому укреплению. И радует зрителя.



Диана Бондаренко, победительница конкурса «Мини-мисс Россия-2013», обладательница титула «Мини-мисс мира-2013»:

— Я весь год нахожусь в эмоциональном состоянии оптимиста. Год у меня был успешен и насыщен значимыми событиями. Судьба дала мне возможность принять участие в конкурсах красоты и таланта. Я выиграла несколько конкурсов красоты, как в России, так и за рубежом, а также одержала победу на нескольких соревнованиях по художественной гимнастике.

Я получила не только призы и подарки, но и денежные премии. По прибытии из Москвы с конкурса «Мини-мисс Россия» мэр Новокузнецка подарил мне компьютер и розового зайца. Мой маленький братик очень любит по нему ползать. А губернатор Аман Гумирович Тулеев наградил меня лентой и медалью «Надежда Кузбасса», подарил 20 000 рублей. На эти деньги я купила iPad для поиска различной нужной для меня информации, а по выходным младшая сестренка Злата играет на нем в детские игры. К тому же я получила денежную премию от Амана Гумировича за отличное обучение в двух полугодиях. Губернатор также выделил средства для участия в конкурсе «Мини-мисс мира-2013», за что я ему очень благодарна.

Еще один денежный подарок мне сделал директор спортивного лагеря «Металлург» в Междуреченске Юрий Николаевич Каменев: сертификат на 20 000 рублей на покупку нового телефона.



Виктор Белозеров, генеральный директор ООО «Аэрокузбасс»:

— В этом году наше предприятие было награждено дипломом победителя всероссийского конкурса «Лучший страхователь 2012 года».

В качестве плательщика страховых взносов ООО «Аэрокузбасс» зарегистрировано в ПФР с 2001 года. На предприятии трудятся 663 человека. Ежемесячно «Аэрокузбасс» отчисляет в бюджет ПФР на обязательное пенсионное страхование 1,8 миллиона рублей.

Коллектив летного состава состоит из 14 человек. Среднемесячные начисления по дополнительному тарифу на дополнительную пенсию для членов летных экипажей воздушных судов гражданской авиации составляют 61 100 рублей.

Наше предприятие отличает высокая степень социальной ответственности перед коллективом, исполнительская финансовая дисциплина. Может быть, поэтому мы успешно развиваемся. Тема дня — реконструкция аэропорта в Таштаголе. Ежегодно горный курорт принимает несколько сотен тысяч туристов со всей России, а также зарубежья. Проект аэропорта Таштагола оценивается в миллиард рублей. Грубо говоря, 60% — государственные средства, остальные средства — частные инвестиции. Принято решение увеличить длину взлетно-посадочной полосы в два раза, до 1,3 тысячи метров. Это позволит принимать в том числе самолеты деловой авиации. Но главное — горнолыжников из Красноярска, Нижневартовска, Тоска, Омска.

Только факты

Малыш на полмиллиона
Программа «Материнский капитал» существенных изменений за год не претерпела, за исключением традиционно переиндексированной суммы — теперь она составляет 408 960 рублей.

В 2014 году некоторые коррективы, скорее всего, будут иметь место:

■ Главным изменением может стать появление возможности использовать материнский капитал при необходимости улучшить жилищные условия (купить квартиру, взять ипотечный кредит) даже в том случае, если ребенку еще не удалось исполниться три года. Однако есть исключение — полученные средства нельзя будет использовать на погашение кредита, который был оформлен ранее.

■ Размер суммы материнского капитала в 2014 году составит 430 000 рублей, есть прогноз, что к 2016 году сумма возрастет до 500 тысяч.

■ Рассматривается также возможность расширения имеющегося перечня целевых трат, материнский капитал можно будет использовать для оплаты образования не только ребенка, но и родителей. Также материнский капитал можно будет использовать и для лечения ребенка.

■ Также планируется введение в обиход термина «благонадежные родители», гражданам такой категории будет предоставляться возможность распорядиться пособием сразу же после того, как ребенок родился (или был усыновлен).

Ё-МОБИЛЬ!⁽¹⁾

С середины августа-2013 в Кемерове работает автомобиль Многофункционального центра предоставления государственных и муниципальных услуг в городе. Около 500 кемеровчан обратились в мобильный офис МФЦ с начала его работы.

Главное преимущество мобильного офиса — возможность получить государственные или муниципальные услуги в любом районе города. Подробная информация на сайте www.mfc-keмеровo.ru, а также по телефону «горячей линии» 77-21-79.

Кроме этого, в автомобиле МФЦ можно внести платежи по системе «Город».

⁽¹⁾Ё — транскрипция английского местоимения you — «твой».

Платеж на дому

Возможность оплатить услуги ЖКХ, не посещая кассы РЭУ, появилась у жителей большинства городов Кузбасса.

Так, на официальном сайте МП «Расчетно-информационный центр Кемерово» (www.gkh-keмеровo.ru) есть раздел «Оплата». Денежные средства поступают на лицевой счет горожанина в режиме «on line». Помимо этого, на сегодняшний день снижен лимит минимальной суммы платежа — он составляет всего 100 рублей.

Кроме этого, все больше кемеровчан становятся пользователями услуги «Личный кабинет». Сегодня благодаря этой услуге передают показания индивидуальных счетчиков более 17 000 горожан.